



## Market Entry Support for International Companies

---

En **Puente MX**, acompañamos a empresas extranjeras en la evaluación estratégica del mercado mexicano, facilitando una toma de decisiones informada antes de realizar inversiones en infraestructura o contratación de personal.

Nuestro enfoque permite validar oportunidades de negocio de manera ágil y costo-eficiente, reduciendo riesgos y optimizando recursos en las etapas iniciales de expansión internacional.

Los servicios que ofrecemos se adaptan a las necesidades específicas de cada empresa, considerando las particularidades de su industria y sus objetivos de crecimiento en México.

A continuación, se presenta una descripción de nuestras principales etapas de acompañamiento:

### **1. Etapa inicial: Análisis de mercado (4 a 6 meses)**

Durante esta fase, se valida el potencial del mercado mediante acciones concretas orientadas a la obtención de información estratégica y validación comercial:

- Análisis del entorno competitivo
- Vinculación con el ecosistema local (cámaras empresariales, asociaciones e inversores)
- Implementación de campañas de marketing a pequeña escala
- Identificación y prospección de clientes potenciales
- Gestión de muestras y seguimiento comercial

### **2. Etapa de establecimiento: Start-Up en México**

Una vez validada la oportunidad, acompañamos a la empresa en su proceso de establecimiento formal en el país:

- Constitución legal de la entidad y optimización fiscal
- Búsqueda y definición de domicilio fiscal
- Coordinación integral con actores clave (notarios, asesores fiscales y agentes aduanales)
- Reclutamiento de talento local e inducción cultural
- Vinculación con proveedores estratégicos (insumos, logística, operación)

Nuestro objetivo es actuar como un socio local confiable, facilitando la transición de empresas internacionales hacia el mercado mexicano de manera estructurada, eficiente y segura.



Víctor Nicolás Beller  
Founder & Director  
Puente MX